

digia

OSAVUOSIKATSAUS 1-6/2013
13.8.2013

JUHA VARELIUS
TOIMITUSJOHTAJA

KATSAUSKAUDEN PÄÄKOHDAT



KATSAUSKAUDEN PÄÄKOHDAT

- Liikevaihto kasvoi hieman
- Liikevaihto **51,5 (50,6)** miljoonaa euroa, kasvua **1,9** prosenttia
- V. 2012 vertailulukuihin sisältyy **3,4 MEUR** sopimustuotekehitystoiminnasta kertynyttä liikevaihtoa, jota yhtiöllä ei enää ole katsauskaudella ollut

- Liikevoitto laski
- Liikevoitto **1,5** (1-6/2012 ennen kertaluonteisia eriä 2,7) miljoonaa euroa
- Laskun taustalla Qt-kaupan seurauksena kohonneiden henkilöstökulujen myötä kasvanut kulurakenne, tilanne parani liikevaihdon kasvaessa katsauskauden loppua kohti

- Kannattavuus (EBIT%) **2,8** (1-6/2012 ennen kertaluonteisia eriä 5,3) prosenttia

- Osakekohtainen tulos **0,02 (0,08)** euroa

Q2 PÄÄKOHDAT

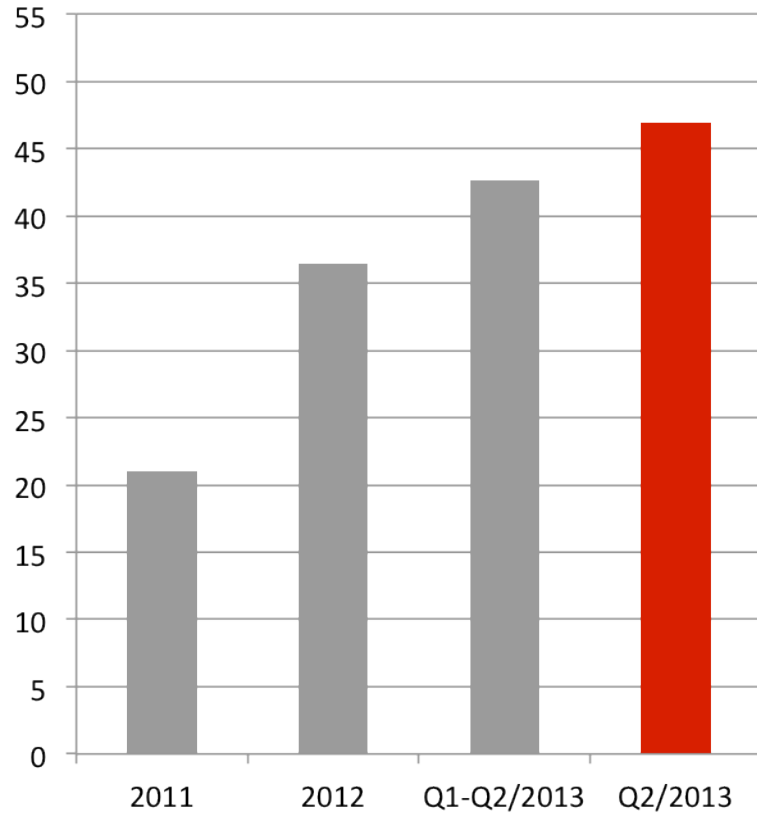
- Liikevaihto kasvoi selvästi
- Liikevaihto **28,0 (24,5)** miljoonaa euroa, kasvua **14,4** prosenttia
- Kasvun taustalla etenkin Qt:n kasvanut liikevaihto ja yksittäinen **2,4** miljoonan euron matalakatteinen 3. osapuolen ohjelmistotuotteen ylläpitokauppa

- Liikevoitto kasvoi selvästi
- Liikevoitto **1,9** miljoonaa (Q2/2012 ennen kertaluonteisia eriä 1,3) miljoonaa euroa, kasvua 53,8 prosenttia

- Kannattavuus (EBIT%) **6,9** (Q2/2012 ennen kertaluonteisia eriä 5,1) prosenttia
- Kannattavuus olisi jopa tätä parempi ilman tehtyä 2,4 miljoonan euron matalakatteista 3. osapuolen ohjelmistotuotteen ylläpitokauppaa

- Osakekohtainen tulos **0,04** (Q2/2012 ennen kertaluonteisia eriä 0,04) euroa

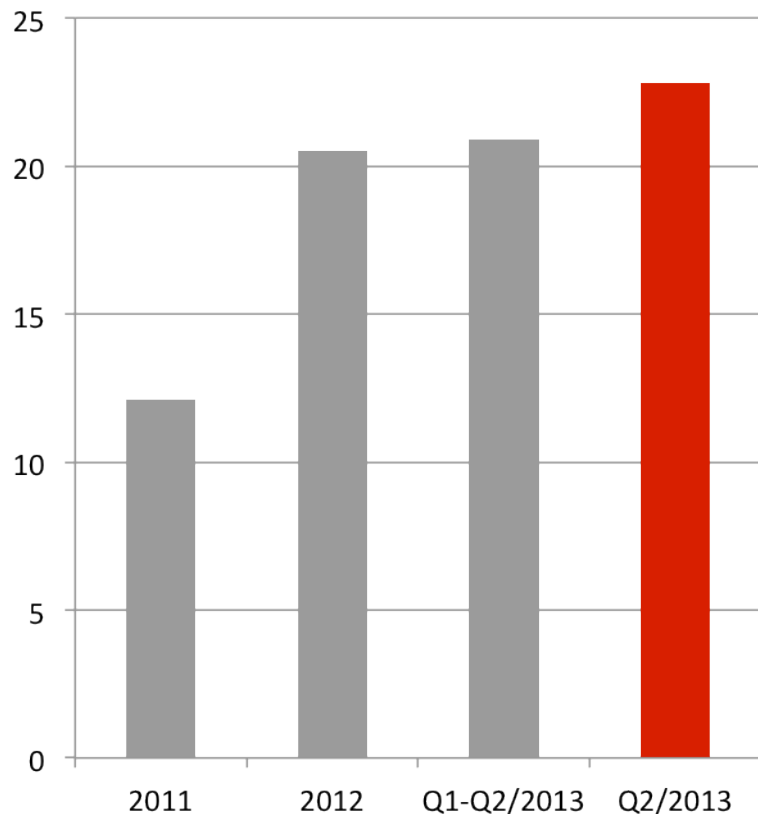
TUOTELIIKETOIMINTA KASVOI MERKITTÄVÄSTI



	Q2/ 2013	Q1-Q2/ 2013	2012	2011
Digia-konserni	46,9 %	42,6 %	36,4 %	21,0 %

Tuoteliiketoiminnan osuus **21,9 (15,1)**
miljoonaa euroa, kasvua **45,0** prosenttia

KANSAINVÄLISEN LIIKETOIMINNAN OSUUS KASVOI



	Q1/ 2013	Q1-Q2/ 2013	2012	2011
Digia-konserni	22,8 %	20,9 %	20,5 %	12,1 %

Kv-liiketoiminnan osuus **10,8 (10,6)**
miljoonaa euroa, kasvua **1,9** prosenttia



MARKKINAT JA TULEVAISUUDEN NÄKYMÄT

MARKKINAT JA DIGIAN LIKETOIMINTA

- IT-palvelukysyntä suhteellisen vakaata, talouden uhkakuvat näkyvät jossain määrin projektien lykkäytymisinä ja asiakkaiden hintakriittisyytenä etenkin asiakaskohtaisten ratkaisujen liiketoiminnassa
- Toiminnanohjaus- ja muiden operatiivisten järjestelmien sekä integraatiopalveluiden kysyntä oli katsauskaudella hyvä, joskin siinä oli toimialakohtaisia eroja. Ostokäyttäytymisessä on edelleen varovaisuutta ja myyntisyklit ovat pitkiä
- Integraatioliiketoiminta kehittyi suotuisasti ja kasvoi jopa odotuksia paremmin uusien asiakkuuksien sekä olemassa olevien avainasiakkuuksien myötä
- Venäjän ja Kiinan yksiköiden toimintaa suunnataan paikallisiin asiakkuuksiin, Kiinassa painopiste Qt-liiketoiminnassa

TULEVAISUUDEN NÄKYMÄT

- Yhtiö arvioi IT-markkinan pysyvän vuonna 2013 suunnilleen vuoden 2012 tasolla
- Yhtiö panostaa vahvasti kasvun edellytysten luomiseen. Orgaanisen kasvun lisäksi yhtiö pyrkii jatkossakin seuraamaan aktiivisesti mahdollisuuksia tehdä tarkoin valittuja, yhtiön strategiaa tukevia yritysostoja
- Yhtiö arvioi toiminnanohjaus- ja operatiivisten järjestelmien sekä integraatiopalveluiden kysynnän pysyvän hyvänä, joskin asiakkaiden lisääntynyt varovaisuus aiheuttaa epävarmuutta



TULEVAISUUDEN NÄKYMÄT

- Yhtiö arvioi vuoden 2013 liikevaihtonsa asettuvan edellisvuoden tasolle tai kasvavan siitä hieman
- Kannattavuutensa yhtiö arvioi kehittyvän edelleen suotuisasti tilikauden loppua kohti



Qt-LIIKETOIMINTAKATSAUS



digia

Qt-LIIKETOIMINTA

- Qt-liiketoiminta sujui katsauskaudella hyvin
- Liikevaihto kasvoi ja oli **9,7 (7,0) MEUR**, kasvua **38,6 %**
- Alkuvuoden aikana solmittiin useita merkittäviä suurasiakassopimuksia
- Suurin yksittäinen sopimus **3,0 MEUR** ja kesto viisi vuotta, liikevaihtovaikutus katsauskaudella **1,3 MEUR**
- Erityisen hyvin myynti sujunut USA:ssa, Saksassa ja Kiinassa, joiden myyntiorganisaatioita vahvistettu
- Kannattavuus etenkin katsauskauden alussa odotetun heikko Q3/2012 tehdyn Qt-kaupan kasvattaman kulurakenteen johdosta. Kannattavuus kuitenkin parani katsauskauden edetessä ja oli Q2/2013 jo erittäin hyvä
- Strategiseen liiketoiminnan kehittämiseen panostettu merkittävästi
- Julkaistu Qt versio 5.1 mahdollistaa sovellusten kehittämisen suosituille Android- ja iOS-käyttöjärjestelmille – uusilla versioilla hyvä vastaanotto



TULEVAISUUDEN NÄKYMÄT

- Yhtiö arvioi Qt-liikevaihdon kasvavan edelleen ja toiminnan kannattavuuden pysyvän hyvänä
- Liikevaihdon kasvun uskotaan jatkuvan, mutta alkuvuotta hitaampana johtuen Q3/12 Qt-kauppaan liittyneestä poikkeuksellisen merkittävästä lisenssimyynnistä
- Suurasiakasmyynti jatkunee vahvana, sopimusten läpimenoajat kuitenkin pitkiä (6-18kk)
- Vuosineljännten väliset erot suuria, yksittäisten sopimusten merkitys on suuri
- Panostukset liiketoiminnan kehittämiseen ja tuotteisiin jatkuvat
- Myyntiverkostoa pyritään vahvistamaan etenkin Aasiassa
- Uusia Qt-liiketoimintaa tukevia tuotteita on tarkoitus julkistaa loppuvuoden aikana



digia

www.digia.fi