

Digia Oyj

Osavuositarkastus 1-3/2011

29.4.2011

Juha Varelius
Toimitusjohtaja



digia

Q1 Pääkohdat



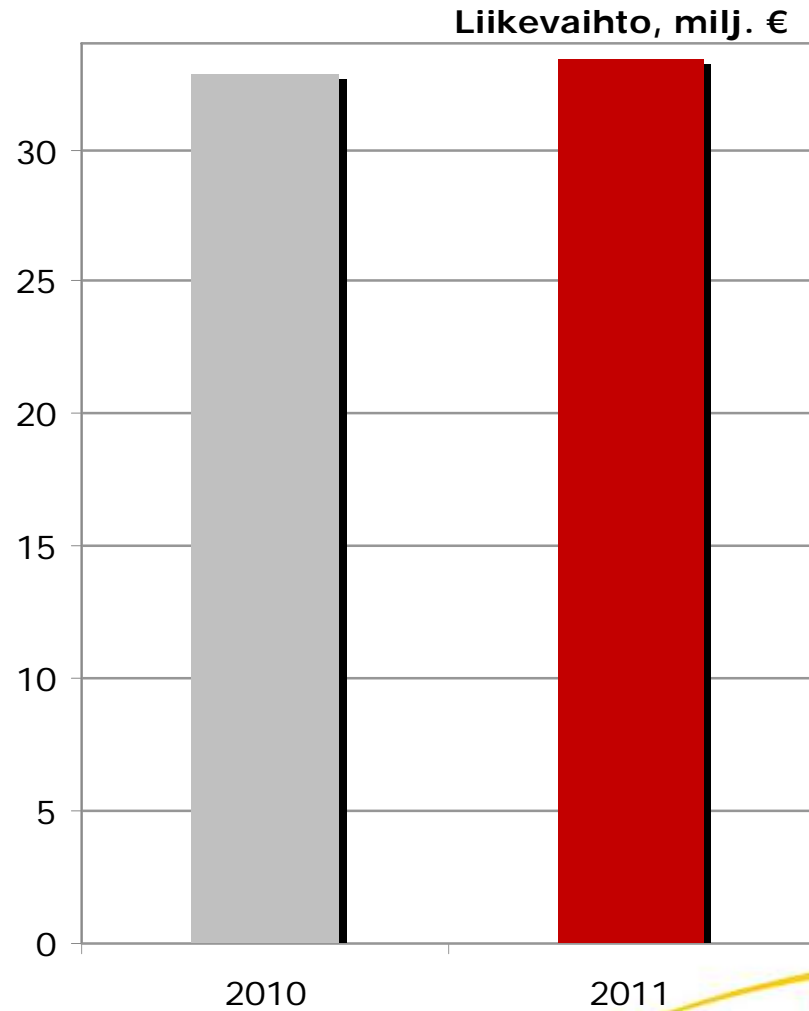
digia

Katsauskauden pääkohdat

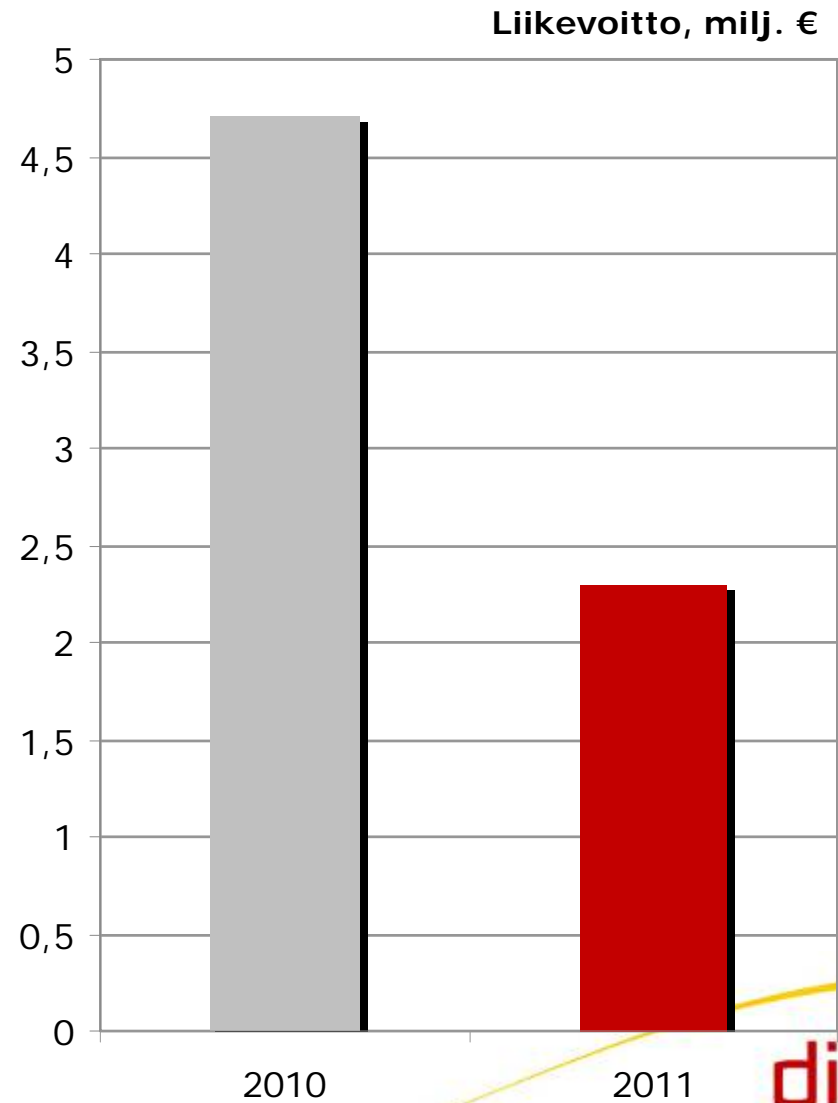
- Liikevaihto kasvoi 1,6 prosenttia
 - Liikevaihto 33,4 (32,8) miljoonaa euroa
- Liikevoitto laski selvästi
 - Liikevoitto 2,3 (4,7) miljoonaa euroa
 - Kannattavuus (EBIT-%) 6,8 (14,0) prosenttia
- Osakekohtainen tulos 0,07 (0,14) euroa

Katsauskauden liikevaihto

	1-3/ 2011	1-3/ 2010
Mobile Solutions	13,9	13,5
Enterprise Solutions	19,5	19,4
Digia-konserni	33,4	32,8



Katsauskauden liikevoitto



	1-3/ 2011	1-3/ 2010
Mobile Solutions	0,5	1,9
Enterprise Solutions	1,8	2,8
Digia-konserni	2,3	4,7

digia

Markkinat ja Digian liiketoiminta



digia

Markkinat ja Digian liiketoiminta

- Nokian uusi strategia muutti yhtiön liiketoimintaympäristöä
 - Etenkin uusmyynti vaimeaa jo ennen uuden strategian julkistamista
 - Nopeita uuden strategian mukaisia vaikutuksia pian julkistamisen jälkeen
 - Liikevaihdon kasvutavoitteet eivät täyttyneet
 - Lisääntyneistä haasteista huolimatta yhtiö onnistui kuitenkin hieman kasvattamaan liikevaihtoaan molemmissa toimintasegmenteissään
 - Mobile Solutions -segmentin kannattavuus jäi vaatimattomaksi (3,7 %)
 - Kasvutavoitteita varten tehtyjä rekrytointeja ei pystytty työllistämään suunnitellusti
 - Palkkakustannukset rasittivat kannattavuutta

Markkinat ja Digian liiketoiminta

- Myös Enterprise Solutions -segmentin kannattavuus totuttua heikompi
 - Toiminnanohjausjärjestelmien sekä sähköisen liiketoiminnan- ja asiakaskokemuksen kehittämiseen liittyvien ratkaisujen kysyntä edelleen hyvällä tasolla
 - Ennakoitua heikompi lisenssimyynti rasitti kannattavuutta
 - Kiinan ja Venäjän yksiköiden toimintaa kehitetään systemaattisesti osaksi yhtiön palvelukonseptia
 - Venäjän yksikön toiminta kehittynyt suunnitelmien mukaan
 - Nokian uusi strategia heijastunee Kiinan yksikön toimintaan, jota pyritään siirtämään ES-alueelle

Porin toimipisteen YT-menettelyt

- Sopeuttaakseen kustannusrakennettaan muuttunutta markkinatilannetta vastaavaksi yhtiö aloitti maaliskuussa YT-menettelyt Porin toimipisteen sulkemiseksi
- Neuvottelut saatiin päätökseen 20.4.2011 ja päätettiin Porin sulkemisesta
- Menettelyn piirissä alunperin 85 työntekijää, irtisanottavia lopulta 63
- Henkilöstövähennyksistä aiheutuu arviolta n. 1,1 MEUR kertaluonteiset kustannukset, jotka kirjataan Q2/2011 tulokseen

Qt-liiketoiminnan osto Nokialta

- 22.3.2011 tuli voimaan Nokian kanssa tehty kauppa kaupallisen Qt-lisensointi- ja palveluliiketoiminnan ostamisesta
- Kaupan myötä yhtiölle siirtyi 19 työntekijää Norjassa ja USA:ssa ja n. 3 500 uutta asiakkuutta
- Kauppa tukee Digian strategista tavoitetta kasvattaa liikevaihtoaan kansainvälisen tuotepohjaisen liiketoiminnan kautta
- Toiminta lähtenyt hyvin käyntiin, ja yhtiö pyrkii laajentamaan ja kehittämään ostettua tuoteliiketoimintaa
- Kauppaan liittyvä hankintameno 0,8 miljoonaa euroa
- Ostettu liiketoiminta tuo arviolta 5-8 MEUR lisäkasvun Enterprise Solutions -segmentin liikevaihtoon vuonna 2011
- Käynnistämiskulut rasittavat Q2/2011 tulosta, mutta tulosvaikutuksen arvioidaan kokonaisuutena olevan vuonna 2011 neutraali

Vuoden 2011 näkymät



digia

Vuoden 2011 näkymät

- Markkinatilanne kaksijakoinen
 - Yhtiö arvioi, että IT-markkina kasvaa vuonna 2011 maltillisesti
 - Kohtuullinen kysyntä Enterprise Solutions -segmentin palveluille, joiden arvioidaan kasvavan vähintään markkinaa vastaavasti
 - Mobile Solutions -segmentin liikevaihto tulee Nokia-asiakkuuden myötä laskemaan viime vuodesta
- Mobile Solutions -segmentin kannattavuuden arvioidaan laskevan viime vuodesta sopeuttamistoimenpiteistä saatavista kustannussäästöistä huolimatta
- Enterprise Solutions -segmentin kannattavuuden yhtiö arvioi palaavan loppuvuoden aikana totutulle hyvälle tasolle

Vuoden 2011 näkymät

- Panostuksia kv-tuoteliiketoiminnan kehittämiseen jatketaan
- Huomattava epävarmuus Nokia-asiakkuuden ympärillä jatkuu edelleen, mikä vaikeuttaa liiketoiminnan luotettavaa ennustamista

Kiitos!

juha.varelius@digia.com

www.digia.fi



digia