

Osavuosisikatsaus 1-9/2013

1.11.2013 / Juha Varelius, toimitusjohtaja

SERVICE
& SOFTWARE

digia

Katsauskauden pääkohdat

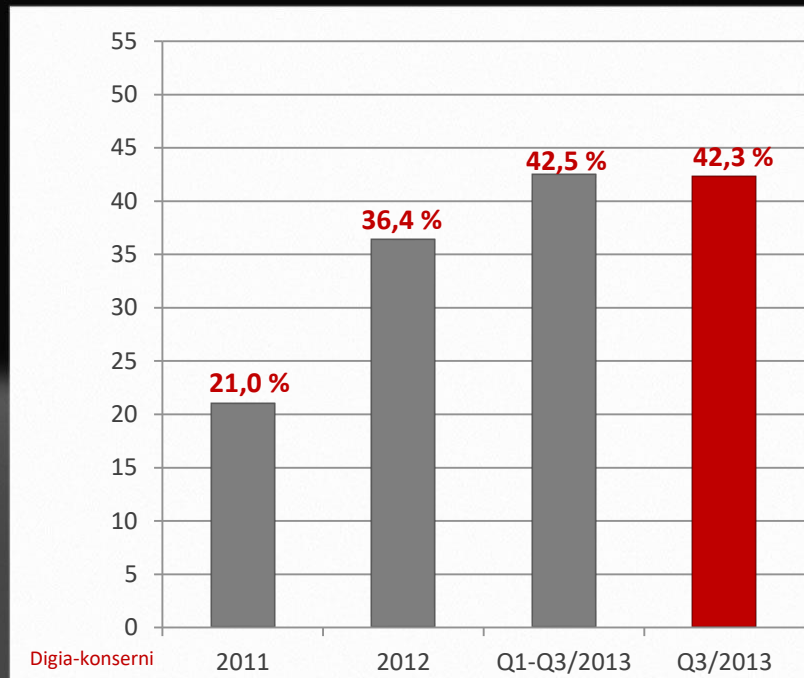
Katsauskauden pääkohdat

- Liikevaihto laski hieman
 - Liikevaihto **73,0 MEUR** (75,0)
 - Laskun taustalla vuoden 2012 vertailulukuun sisältyvä 4,0 MEUR sopimustuotekehitystoiminnasta kertynyt liikevaihto, jota yhtiöllä ei enää ole katsauskaudella ollut
 - Vuoden 2012 vertailulukuun sisältyy myös Q3/2012 tehtyyn Qt-kauppaan liittynyt 3,8 MEUR poikkeuksellinen liikevaihtoerä
- Vertailukelpoinen liikevaihto kasvoi hieman
 - Ilman Qt-kaupan vaikutusta ja loppunutta mobiililiiketoimintaa liikevaihto **71,7 MEUR** (67,2), **kasvua 6,7 %**
- Liikevoitto laski selvästi
 - Liikevoitto **2,5 MEUR** (1-9/2012 ennen kertaluonteisia eriä 7,2)
 - Laskun taustalla panostukset Qt-liiketoimintaan sekä tappiollinen Venäjän liiketoiminta
 - Lisäksi vuoden 2012 vertailulukuun sisältyy Qt-kaupasta syntynyttä liikevoittoa 3,2 miljoonaa euroa
- Kannattavuus (EBIT%) **3,4 %** (1-9/2012 ennen kertaluonteisia eriä 9,6)
- Osakekohtainen tulos **0,06 EUR** (1-9/2012 ennen kertaluonteisia eriä 0,23)

Q3-pääkohdat

- Liikevaihto laski
 - Liikevaihto **21,4 MEUR** (24,4)
 - Laskun taustalla vuoden 2012 vertailulukuun sisältyvä Qt-kauppaan liittynyt 3,8 MEUR poikkeuksellinen liikevaihtoerä
- Vertailukelpoinen liikevaihto kasvoi hieman ollen **21,0 MEUR** (20,2), **kasvua 4,0 %**
- Liikevoitto laski Qt-kaupan vertailuvaikutuksesta johtuen ja oli 1,0 (4,5) miljoonaa euroa
- Kannattavuus (EBIT%) **4,7 %** (18,6)
- Osakekohtainen tulos **0,02 EUR** (0,15)
- Q3 jälkeen Digian hallitus on päättänyt luopua tappiollisesta Venäjän liiketoiminnasta vuoden viimeisen neljänneksen aikana

Tuoteliiketoiminta
31,0 MEUR (27,4)
kasvua **13,1 %**



Tuoteliiketoiminta kasvoi selvästi

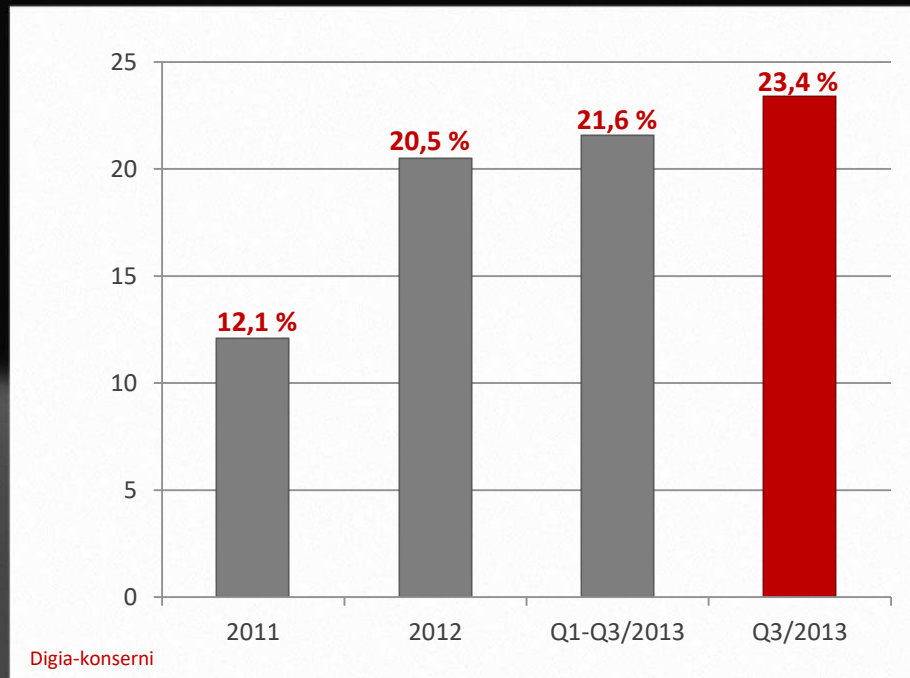
SERVICE
& SOFTWARE

digia

Kv-liiketoiminta

15,8 MEUR (15,4)

kasvua **2,6 %**



Digia-konserni

Kansainvälisen liiketoiminnan osuus kasvoi hieman

SERVICE
& SOFTWARE

digia

Markkinat ja tulevaisuuden näkymät



Markkinat ja Digian liiketoiminta

- IT-palvelukysyntä suhteellisen vakaata, talouden uhkakuvat näkyvät jossain määrin projektien lykkääntymisinä ja asiakkaiden hintakriittisyytenä etenkin asiakaskohtaisten ratkaisujen liiketoiminnassa
- Toiminnanohjausjärjestelmien kysyntä oli katsauskaudella hyvä, joskin siinä oli toimialakohtaisia eroja. Ostokäyttäytymisessä on edelleen varovaisuutta ja myyntisyklit ovat pitkiä
- Integraatioliiketoiminta jatkoi kasvuaan. Alueen kapasiteettia on vahvistettu ja koulutukseen on panostettu
- Venäjän yksikön liiketoiminta jäi merkittävästi sille asetetuista liikevaihto- ja kannattavuustavoitteista

Tulevaisuuden näkymät

- Yhtiö arvioi IT-markkinan pysyvän vuonna 2013 suunnilleen vuoden 2012 tasolla. Mainittavaa kasvua ei ole näkyvissä myöskään 2014
- Yhtiö panostaa vahvasti kasvun edellytysten luomiseen. Organisen kasvun lisäksi yhtiö pyrkii jatkossakin seuraamaan aktiivisesti mahdollisuuksia tehdä tarkoin valittuja, yhtiön strategiaa tukevia yritysostoja
- Yhtiö arvioi kotimaisen liiketoimintansa pysyvän vakaana, integraatiopalveluiden arvioidaan kasvavan vahvasti viimeisen vuosineljänneksen aikana
- Yhtiö arvioi vuoden 2013 liikevaihtonsa asettuvan edellisvuoden tasolle
- Kannattavuutensa yhtiö arvioi kehittyvän suotuisasti viimeisen vuosineljänneksen aikana



Qt-liiketoiminta

- Qt-liiketoiminta sujui katsauskaudella hyvin
- Liikevaihto kasvoi hieman ja oli **14,7 MEUR** (14,3)
- Vertailukelpoinen liikevaihto (ilman Q3/2012 tehdyn liiketoimintakaupan vaikutusta) kasvoi merkittävästi, katsauskaudella **27,9 %** (10,5 → 13,4 MEUR) ja kolmannella neljänneksellä **28,3 %** (3,5 → 4,5 MEUR)
- Katsauskauden aikana solmittiin useita merkittäviä suurasiakassopimuksia, Q3 aikana näiden vaikutus liikevaihtoon ei ollut poikkeuksellinen



Qt-liiketoiminta

- Erityisen hyvin myynti sujunut USA:ssa, Saksassa ja Kiinassa, joiden myyntiorganisaatioita järjestelty uudelleen ja vahvistettu
- Kannattavuus etenkin katsauskauden alussa odotetun heikko Q3/2012 tehdyn Qt-kaupan kasvattaman kulurakenteen johdosta. Kannattavuus kuitenkin parani katsauskauden edetessä, mutta oli Q3 hieman odotettua heikompi
- Katsauskauden jälkeen yhtiö on julkistanut uuden mobiilikehittäjille suunnatun Qt Mobile Edition -version Qt-kehitysympäristöstä

Tulevaisuuden näkymät

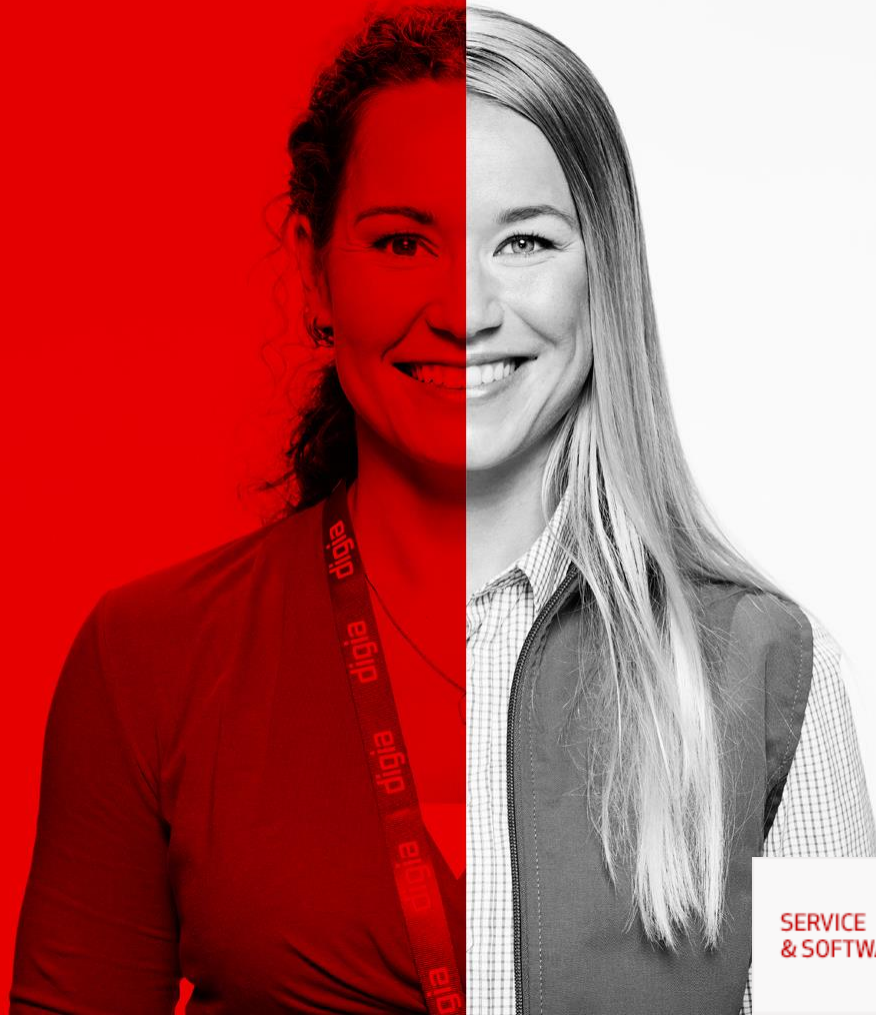


- Yhtiö arvioi Qt-liikevaihdon kasvavan edelleen ja toiminnan kannattavuuden kehittyvän suotuisasti
- Suurasiakasmyyntiin uskotaan kehittyvän suotuisasti, sopimusten läpimenoajat kuitenkin pitkiä (6-18 kk)
- Vuosineljännesten väliset erot suuria, yksittäisten sopimusten merkitys on suuri
- Panostukset liiketoiminnan kehittämiseen ja tuotteisiin jatkuvat
- Qt Mobile Edition asiakkaiden saataville ja Qt-kehitysympäristön laajempi Qt 5.2 -päivitys tulossa loppuvuodesta



Tulokset toimivat, kuten on luvattu.
Se, jos mikä meissä on suomalaista.

TOGETHER.
Everyday value



SERVICE
& SOFTWARE

digia

Kiitos

www.digia.fi

SERVICE
& SOFTWARE

digia